

Ref.: ESP-Chargé d'affaires-112025

Le 03/11/2025

Afin de renforcer notre équipe Négoce et Contrat, dans le pôle Eau et Système de Pompage (ESP), nous recherchons un.e

Chargé.e d'affaires en systèmes de pompage et préservation de l'eau (H/F)

Vous êtes en charge du développement et de la vente de Solutions en géothermie, refroidissement et systèmes de pompages, solutions innovantes, pour répondre au mieux aux besoins de nos clients (industriels, communautés de communes, BTP, syndics de copropriétés,) afin de préserver la ressource en eau, en qualité et quantité.

Riche d'un bagage technique idéalement en Génie Hydraulique, Génie Climatique ou Génie Civil, vous avez une première expérience réussie dans la relation commerciale et la conduite de chantier.

Votre **sens du service** et votre **écoute** vous permettent d'analyser le besoin du client et de maintenir dans la durée une relation de qualité. Vous êtes soucieux d'expliquer à nos techniciens les chantiers à réaliser en bienveillance et dans le respect des règles et de la sécurité.

Vous êtes à l'aise avec le **chiffrage**, les propositions commerciales, et les accords contractuels, ce qui vous permet de proposer au client une offre juste pour tout le monde.

Vos connaissances **techniques**, dans le domaine de l'eau et en automatisme, vous permettent de comprendre et d'analyser le besoin du client, de discuter avec les cotraitants, les techniciens en interne. Vous contribuez ainsi à rechercher et proposer en toute autonomie une offre adaptée, pour une qualité de résultats de la solution proposée.

Compétences souhaitées

Techniques de vente

Outils bureautiques

Gestion de chantiers

Connaissances techniques en Electricité Général, Automatisme, Hydraulique, Mécanique Générale

Profil souhaité

Niveau Bac+2 minimum

Première expérience dans la relation commerciale, et/ou le suivi de chantier et/ou la gestion d'affaires de 3-5 ans dans le domaine technique

Conditions générales du poste

Poste basé à Echirolles (38)

CDI à 39h

Brut annuel entre 42 000 et 50 000 € (primes et 13^e mois inclus) + accord d'intéressement et participation motivants, tickets resto, mutuelle et prévoyance

Véhicule de fonction

Déplacements réguliers chez les clients et sur les chantiers à moins de 100 kms autour d'Echirolles

Qui sommes nous ?

Cros SAS à mission est une PME familiale, riche de ses 70 collaborateurs.

Depuis plus de 70 ans, nous proposons des solutions en **vente, location, contrat et en maintenance** d'équipements pour la **production d'Air ou d'électricité** pour des clients dans **l'industrie et le BTP**, et des installations mettant en œuvre des **pompes** pour des **collectivités territoriales et des copropriétés**. Nous sommes **une entreprise à mission** avec des valeurs fortes de **coopération, d'engagement, de confiance et de proactivité** avec une raison d'être et une mission ambitieuse à 2030, respectueuse de la planète et du vivant. Nous sommes ouvert au développement d'activités nouvelles en lien avec notre mission.

Si vous voulez participer à cette aventure, travailler dans une entreprise atypique et reconnue ; si vous avez envie de mettre vos compétences et connaissances, votre enthousiasme et votre bonne humeur au service de notre équipe, n'hésitez plus !

Envoyez-nous votre CV et lettre de motivation à recrutement@cros.com.