

Recrutement : Technico-commercial Chargé d'affaires « POMPAGE dans l'INDUSTRIE » (H/F)

Entreprise familiale (~65 collaborateurs, à Echirolles), nous sommes reconnus depuis plus de 70 ans comme les spécialistes de la vente, la location et la maintenance d'équipements tels que les compresseurs d'air, les pompes et stations de relevage, les groupes électrogènes et les matériels de foration. Nos clients sont des entreprises industrielles, des entreprises du BTP ou encore des collectivités locales sur le territoire du Dauphiné.

Depuis octobre 2021, nous sommes devenus la première société à mission de l'Isère dans le milieu industriel et nous recherchons de nouveaux collaborateurs prêts à partager nos valeurs de confiance, d'engagement, de coopération, et de proactivité pour répondre à notre Raison d'Être : « Au cœur des Alpes, œuvrons pour une transformation et un usage frugal des énergies afin de préserver l'Air et l'Eau. » Si ce contexte et ces valeurs font écho à vos aspirations professionnelles, alors venez nous rejoindre au poste de **Technico-commercial Chargé d'affaires « POMPAGE dans l'INDUSTRIE » (H/F)**

Descriptif : Rattaché(e) directement au Directeur du pôle EAU, vous souhaitez intégrer une équipe à taille humaine. Autonome, dynamique et efficace, vous maîtrisez les compétences techniques et y associez un savoir-faire commercial vous permettant de proposer et de vendre des installations complètes. La connaissance du marché industriel isérois et des métiers du pompage (des pompes et de leur régulation) est un plus.

Vous êtes chargé(e), sur l'Isère, dans les industries, de la prospection de nouveaux clients et du suivi d'un portefeuille clients existant, pour le domaine du pompage.

Vos principales missions :

- Organiser, en mode projet, votre activité en autonomie avec l'appui d'une assistante commerciale partagée
- Détecter les besoins, construire des offres techniques pour la vente de matériels et d'installation de pompage dans l'industrie
- Déterminer les besoins techniques et fonctionnels en autonomie pour le chiffrage de vos offres avec l'appui technique et commercial des forces internes.
- Gérer les réalisations jusqu'à la mise en service (coordination des équipes de techniciens internes et des sous-traitants)

Niveau d'étude requis : Bac + 2 technique

Savoir être :

- Engagement
- Organisation et animation
- Curiosité
- Solidarité

Compétences requises :

Culture générale technique (électricité, mécanique, automatisme)
Les connaissances en hydraulique (pompes de transfert) sont un plus

Expérience souhaitée : 5 ans minimum dans un poste similaire

Salaire : selon expérience, fixe + commission sur résultats, véhicule de fonction, téléphone, PC

Horaire : 39h hebdomadaire

Lieu de travail : Essentiellement l'Isère (~ 100 km autour de Grenoble)

Permis auto exigé

Envoyer CV+ LM par mail à recrutement@cros.com / [linkedin](https://www.linkedin.com/company/cros)